

SHARKGROUP AG rassemble la force collective et le savoir-faire cumulé de neuf entreprises dans le domaine des revêtements de sol. Chaque marque est leader dans son domaine et fait de **SHARKGROUP** un partenaire d'exception pour tout ce qui touche aux revêtements de sol, car nous proposons une offre complète : des outils professionnels primés aux revêtements de sol d'une beauté incomparable, en passant par des profilés et des plinthes innovants.

Nous sommes une entreprise familiale suisse, passionnée par l'innovation. Ensemble, nous prenons plaisir à ce que nous faisons, nous réalisons des performances au-dessus de la moyenne et c'est précisément pour cette raison que nous sommes en pleine expansion.

Nous recherchons, dès maintenant ou à convenir un(e) :

Représentant(e) commercial(e)

Zone de vente : Suisse romande ; Genève, Lausanne, Bas-Valais

Des tâches variées et passionnantes vous attendent :

- Positionnement des trois marques de produits Profloor, Directa et enia auprès de la clientèle existante
- Acquisition de nouveaux clients
- Conseil commercial et technique
- Documentation des contacts clients dans le système d'information interne
- Mise en œuvre d'actions marketing ciblées
- Responsabilité et application de la politique de chiffre d'affaires, de volume de ventes et de tarification de l'entreprise
- Participation à des salons et à des événements clients importants

Cool et innovant : ce que nous vous offrons :

- Des produits innovants, développés avec passion pour les revêtements de sol
- Des structure hiérarchique plate et des temps de processus décisionnels rapides
- Une équipe motivée et dynamique, en interne qu'en externe
- Un service client exceptionnel
- Une formation assurée par des collègues expérimentés
- Des outils de travail modernes : voiture de fonction, téléphone portable, ordinateur portable et I-Pad

Autonome et orienté(e) vers les objectifs – voilà ce qui nous fera avancer ensemble :

- Professionnel(le) de la vente, idéalement avec de bonnes connaissances dans le domaine des revêtements de sol
- Affinité pour l'artisanat, éventuellement une formation de base dans ce secteur
- Maîtrise parfaite du français et, de préférence, de bonnes connaissances en allemand ou en italien
- Résidence idéale dans la région de Lausanne ou dans la zone de vente environnante
- Disponibilité pour des déplacements dans la zone de vente mentionnée (4 jours par semaine)
- Méthode de travail autonome et structurée
- Fort orientation client, service et résultats

Envie de devenir un(e) Sharky ? Nous serons ravis de recevoir votre candidature par e-mail à jobs@sharkgroup.swiss !