

In der **SHARKGROUP AG** vereint sich die geballte Kraft und das gebündelte Bodenbelags-Know-How von neun Unternehmen. Jeder Brand ist dabei führend in seinem Bereich und macht die **SHARKGROUP** zum herausragend starken Partner für sämtliche Themen rund um den Boden, denn wir bieten alles aus einer Hand: von professionellem, preisgekröntem Werkzeug über innovative Profile und Sockelleisten bis hin zu unvergleichbar schönen Bodenbelägen.

Wir sind ein Schweizer Familienunternehmen, das Innovation liebt und lebt. Gemeinsam haben wir Spass an dem, was wir tun, leisten Überdurchschnittliches und sind gerade deshalb auf Expansionskurs.

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n:

Vertriebsleiter/in Schweiz

Gemeinsam mit Ihrem Verkaufsteam im Innen- und Aussendienst verantworten Sie ergebnisorientiert unsere Vertriebsaktivitäten und bauen die drei erfolgreichen Brands PROFLOOR, enia und DIRECTA auf dem Schweizer Markt weiter aus.

Abwechslungsreich mit viel Eigenverantwortung – dieser herausfordernde Job wartet auf Sie:

- Führung des Verkaufsteams im Aussendienst und Leitung Verkauf-Innendienst
- Entwicklung, Steuerung und Umsetzung von Verkaufsstrategien und Verkaufsförderungsmassnahmen
 - Förderung Cross-Selling über alle drei Brands
- Budget- und DB-Verantwortung
- Festlegung von Konditionen und Sonderkonditionen
- Kontaktpflege zu Top-Kunden
- Durchführung von Schulungen (Fachhandel und Vertriebspartner)
- Marktbeobachtung

Begeisterung rund um das Thema Boden - das bieten wir Ihnen:

- Aus Leidenschaft zum Boden entwickelte, innovative Produkte
- Überdurchschnittliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien und entsprechend schnelle Reaktionszeiten
- Ein cooles, motiviertes Team – sowohl im Innen- wie auch im Aussendienst
- Einen einzigartigen Kundenservice
- Modernste Arbeitsmittel und überdurchschnittlich gute digitale Auswertungssysteme
- Ein gesundes und zukunftsorientiertes Unternehmen mit langfristigen Perspektiven
- Neubau (Fertigstellung im Oktober 2025) mit grosszügigen und modernen Räumlichkeiten für Showroom-Beratungen, Durchführung von Kundens Schulungen und -events

Zielorientierte Vertriebspower – damit bringen Sie die SHARKGROUP weiter:

- Verkaufsprofi mit guten Kenntnissen im Bodenbelagsbereich oder Bau-Nebenbranche
- Langjährige Erfahrung im Vertrieb gekoppelt mit entsprechender betriebswirtschaftlicher oder verkaufsorientierter Weiterbildung
- Fundierte praktische Führungserfahrung
- Verhandlungssichere Französisch-Kenntnisse
- Guter Umgang mit digitalen Vertriebstools
- Grosse Affinität für das Handwerk oder handwerkliche Grundausbildung
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Kunden-, Service- und Ergebnisorientierung

Lust ein Sharky zu werden? Dann freuen wir uns sehr auf Ihre Bewerbung per Mail an jobs@sharkgroup.swiss.

Ihre Kontaktdaten:

SHARKGROUP AG

Janine Heberle

HR-Verantwortliche

jobs@sharkgroup.swiss

Tel. 043 333 46 46

